

HACIENDO UCOGA



ESPECIALIZADOS EN EL CAMPO
ESPECIALISTAS EN PERSONAS

CADA GRANJA, CADA SOCIEDAD COOPERATIVA, CADA INDUSTRIA LÁCTEA, CADA FABRICA DE PIENSOS, CADA TRANSPORTISTA... DESARROLLA SU ACTIVIDAD ECONÓMICA CONDICIONADA POR LA SINGULARIDAD DE SUS CIRCUNSTANCIAS. DESDE LAS GRANDES COMPAÑÍAS ALIMENTARIAS QUE DESPACHAN SUS PRODUCTOS A CIENTOS DE KILÓMETROS, A LAS PEQUEÑAS EXPLOTACIONES FAMILIARES QUE ABASTECEN LOS MERCADOS LOCALES, UCOGA HA ENCONTRADO UNA RESPUESTA PARA ELLOS. Y ASÍ, SU ÉXITO EMPRESARIAL SE FUNDAMENTA EN HABER LOGRADO QUE CADA UNA DE LAS PÓLIZAS SUSCRITAS FUESEN ALGO MÁS QUE UN VÍNCULO JURÍDICO, CONVIRTIÉNDOSE TAMBIÉN EN LA RESPUESTA IDÓNEA A LAS DEBILIDADES Y RIESGOS QUE ASUME EL PRODUCTOR EN SU DÍA A DÍA.

Con más de 22.000 pólizas suscritas y casi 20 millones de euros en primas intermedias, Ucoga ha logrado para cada uno de sus más de 10.000 clientes una cobertura adecuada a un precio muy competitivo. La actividad comercial de la compañía ha girado desde su inicio en torno a la premisa de que la especialización es la clave del éxito, y para ello se ha propuesto tres grandes objetivos:

- 1. Conocer** las peculiaridades de los procesos de producción y distribución del sector agroalimentario.
- 2. Estudiar** de forma exhaustiva el mercado para seleccionar aquellas pólizas que mejor puedan adaptarse a su nicho y, sobre todo, trabajar mano a mano con el sector asegurador para diseñar productos capaces de satisfacer las necesidades de nuestros clientes.
- 3. Trabajar** a diario para que unas y otras -necesidades y pólizas- sean gestionadas del mejor modo posible por un equipo humano altamente cualificado.

Desde el principio ha sido consciente de que su negocio debía basarse en un profundo conocimiento del proceso de producción agroalimentario. Este, por su propia naturaleza, es en términos generales complejo y frágil, y vive sometido a una gran diversidad de incertidumbres. A ello se le unen las particularidades de una zona productiva tan exigente como la del noroeste peninsular, donde condicionantes históricos, geográficos y climatológicos han generado un hábitat económico donde la ex-



Tasa de crecimiento elevada y constante en su cifra de ingresos, por encima del 25%, en los últimos 3 años.

Reconocimiento por su dedicación al riesgo y al seguro, valorando la aportación que hace a la sociedad.



Iván Novo, director general de Ucoga

plotación del sector primario puede ser muy rentable, pero también muy arriesgada. El minifundismo, la dispersión de los núcleos productivos y poblacionales, una orografía abrupta y heterogénea, y un clima dado a los extremos, hacen de la explotación del rural un reto diario.

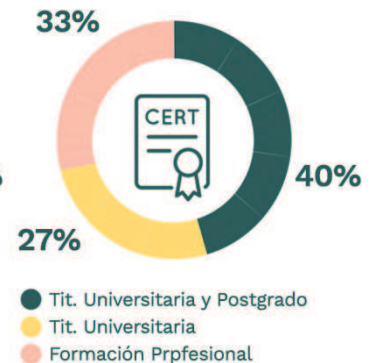
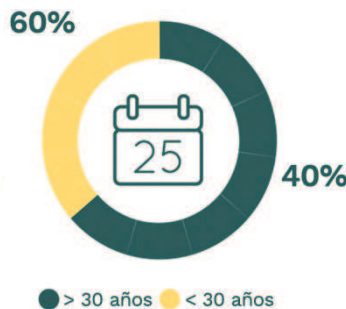
Es por ello que en el catálogo de pólizas de Ucoga se pueden encontrar seguros para todos los eslabones que componen el proceso de producción y distribución de productos agroalimentarios: desde las enfermedades de las cabezas de ganado, al correcto funcionamiento de la maquinaria. Desde los fallos de distribución a la salud del propio productor.

Todo es importante para Ucoga.

Su compromiso con los asegurados es integral, conscientes de que más allá de la suscripción de una póliza, la utilidad social y

empresarial de una correduría es aportar tranquilidad y seguridad al productor. Por esta razón, también desde sus orígenes, junto con el conocimiento de las peculiaridades del rural, su filosofía comercial fue muy sencilla y honesta: **escuchar y solucionar**. Y es que el fin último de una correduría no debe ser buscar clientes que se adapten a los productos que ofrece, sino escuchar a los productores y solucionar sus problemas concretos, uno a uno, buscando para ellos los seguros que mejor cobertura ofrezcan a las necesidades reales de sus explotaciones.

Cada granja, cada sociedad cooperativa, cada industria láctea, cada fábrica de piensos, cada transportista... desarrolla su actividad económica condicionada por la singularidad de sus circunstancias, como las derivadas de la naturaleza de la propia empresa y sus empleados.



GALICIA

SU COMPROMISO: UNA PERSONA, UN PROBLEMA, UNA SOLUCIÓN

Desde las grandes compañías alimentarias que despachan sus productos a cientos de kilómetros, a las pequeñas explotaciones familiares que abastecen los mercados locales, pasando por las pymes que se han especializado en la mejora y tecnificación de la producción agraria, Ucoga ha encontrado una respuesta para ellos. Y así, su



éxito empresarial se fundamenta en haber logrado que cada una de las pólizas suscritas fuesen algo más que un vínculo jurídico, convirtiéndose también en la respuesta idónea a las debilidades y riesgos que asume el productor en su día a día. La regla de compromiso que asumimos con nuestros asegurados es sencilla y efectiva: una persona, un problema, una solución.

Este es el camino que en solo seis años ha recorrido Ucoga en su búsqueda de la excelencia a través de la especialización. El trabajo incesante ha permitido que la correduría haya podido alcanzar tres grandes logros como proyecto pionero en su sector.

En primer lugar, Ucoga ha logrado el objetivo de toda iniciativa empresarial, que es ser **económicamente viable y productiva**, mérito notable en tiempos tan turbulentos como los actuales. En segundo lugar, ha conseguido fundamentar esta viabilidad en la **satisfacción de sus clientes** mediante una gestión honesta y eficaz de su labor de intermediación entre asegurados y aseguradoras. Y en último lugar, ha sido capaz de asegurar buena parte de un sector productivo tan importante como el agroalimentario, que en Galicia y Asturias, no solamente vertebra gran parte de la actividad económica total, sino que forma parte de la propia identidad de sus habitantes.

Además, les gusta colaborar en iniciativas solidarias, ya que creen que siempre deben poner algo de su parte para hacer del mundo un lugar mejor.



CB Chantada

Andaina solidaria

En primer lugar, Ucoga ha logrado el objetivo de toda iniciativa empresarial, que es ser **económicamente viable y productiva**, mérito notable en tiempos tan turbulentos como los actuales.

UN EQUIPO HUMANO FORMADO EN LA EXCELENCIA

Pero no sería posible conectar estas dos realidades –necesidades y pólizas– sin un equipo humano formado en la excelencia y dotado de los recursos técnicos y formativos adecuados. Ucoga nació del esfuerzo y de la ilusión combinados de un pequeño grupo de profesionales que, convencidos de que la complejidad del rural necesitaba una respuesta específica, decidieron emprender un proyecto empresarial asegurado único en Galicia. Hoy Ucoga pone al servicio de sus clientes un sólido grupo de profesionales articulado en torno a un equipo técnico altamente cualificado –licenciados en Económicas y Administración de Empresas, con Máster en Seguros– y a una amplia red de comerciales que trabaja duro día a día para que la totalidad de las preocupaciones y necesidades de los productores rurales cuentan con la debida atención. Y como no puede ser de otro modo, la actividad de todos ellos se desarrolla con el apoyo de unos medios técnicos e informáticos diseñados específicamente para la actividad profesional de la correduría.

Conocer bien el campo, recorrer las ex-

plotaciones de nuestros clientes y dotar a sus empleados de los mejores recursos técnicos y formativos, ha permitido a Ucoga confeccionar un amplio catálogo de servicios y pólizas mediante acuerdos con las principales empresas aseguradoras de España. Todos ellos dan cobertura a las in-



quietudes que nuestros clientes les han transmitido y, actualmente, se agrupan en tres grandes secciones:

1. Seguros para particulares, destinados a la cobertura del entorno agroalimentario –productores, directivos, socios, empleados...– en el marco de su actividad

productiva. Comprende pólizas de seguros de hogar y de comunidades; seguros de automóvil y motocicleta; asistencia en viajes; seguros de salud; seguros de decesos y repatriación; seguros de responsabilidad civil; seguros de productos financieros; seguros de vida o seguros de retirada de carnet.

2. Seguros para empresas, que incluyen pólizas de seguros de responsabilidad civil general, de consejeros y directivos y de protección de datos; seguros de responsabilidad medioambiental; seguros de transporte de mercancías; seguros de asistencia en viaje; seguros de avería de maquinaria; seguros de salud; seguros de productos financieros. En este ámbito contamos con amplia experiencia en coberturas destinadas a sociedades cooperativas.

3. Seguros agrarios, que comprenden pólizas aseguradoras para destrozos provocados por la sequía o por incendios forestales; las enfermedades de las explotaciones de ganado ovino, caprino y vacuno; los gastos derivados por bovinos muertos, o la responsabilidad civil de las explotaciones agropecuarias.